**Promociones innovadoras**

Amplia cartera de clientes de forma creciente

Infraestructura moderna

**Riesgos**

Las carteras de cliente es tan segura

Falta de cobertura de internet en zonas rurales

Deficiencia en los equipos móviles

**Incertidumbre**

No respetar los acuerdos pactados

Aceptación de nuevo productos por los clientes

Será más próspero si estamos en sociedad

Nuevas formas de inversión en mercado nuevo

**MOVISTAR COMPRA A ENTEL**

Cobrar un monto elevado que sustente nuestra vida

Adquirir nuevos conocimientos y a su vez nuevos métodos

Ha de respetar los contratos pactados

Perdida de progresiva de nuevos usuarios

Falta de un plan de inversión en otros proyectos

Recibir un monto de dinero bajo a lo planeado

Ser socio con bitel y hacerle frente a movistar

Buscar un convenio con empresas